

PROMPTS PARA INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL

SOBRE O SITE SUPERGENTE E O PROGRAMA MAIS LUCRO

O QUE É O PROGRAMA MAIS LUCRO?

COMO SE FORMA O RESULTADO EM SUPERMERCADOS?

COMO SIMULAR O RESULTADO DA EMPRESA COM DIFERENTES CENÁRIOS?

COMO IMPLANTAR PROGRAMA PARA MELHORAR RESULTADOS?

TUDO PRECISA SER MEDIDO PARA SER GERENCIADO?

FALE SOBRE USO DA INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL NO SUPERMERCADO

QUAIS SÃO AS DICAS BÁSICAS PARA UMA BOA GESTÃO?

COMO FIXAR OBJETIVOS, METAS E PLANOS PARA UMA BOA GESTÃO?

COMO TREINAR SUA EQUIPE E TER UMA CORRETA GESTÃO DE PESSOAL?

GESTÃO DE PESSOAS: SUGIRA AÇÕES OPERACIONAIS

GESTÃO DE PESSOAS: COMO CONSTRUIR UM BOM AMBIENTE DE TRABALHO?

GESTÃO DE PESSOAS: EXISTEM SENTIMENTOS PARA ADMINISTRAR?

GESTÃO DE PESSOAS: COMO REMUNERAR ADEQUADAMENTE?

COMO TER UMA COMUNICAÇÃO ADEQUADA PARA UMA BOA GESTÃO?

COMO CONTROLAR DESPESAS E BUSCAR PRODUTIVIDADE?

O QUE É IMPORTANTE AVALIAR AO FAZER INVENTÁRIOS DE ESTOQUES?

FALE SOBRE O CONCEITO DE LUCRO BRUTO DE FEIRANTES - LBF

QUAL É A UTILIDADE DO CONCEITO DE LBF ?

É POSSÍVEL CALCULAR O LUCRO BRUTO TODOS OS DIAS?

COMO CALCULAR A LIQUIDEZ DA EMPRESA DIARIAMENTE?

O QUE É MERCADO?

O QUE É CONCORRÊNCIA DIRETA E INDIRETA?

COMO SE POSICIONAR NO MERCADO EM QUE ATUO?

COMO ATINGIR EQUILÍBRIO ENTRE COMPRAS E VENDAS?

COMO A GESTÃO DE ESTOQUES IMPACTA NO CAPITAL DE GIRO?

COMO CLASSIFICAR PRODUTOS POR SUA IMPORTÂNCIA NA FORMAÇÃO DO LUCRO?

COMO FAZER GESTÃO DE CATEGORIAS COM FOCO EM VENDAS E LUCRO?

O QUE É PLANILHA BI DIMENSIONAL?

SALDO DE CAIXA INDICA LUCRATIVIDADE?

A LOJA É O “PRODUTO” QUE OFERECEMOS AOS CLIENTES?

COMO MANTER CORDIALIDADE E EMPATIA COM CLIENTES?

COMO TER DISPONIBILIDADE E ATENÇÃO COM CLIENTES?

COMO RECEBER FEEDBACK DOS CLIENTES?

DICAS SOBRE INFORMAÇÕES DE PRODUTOS AOS CLIENTES

DICAS DE ORGANIZAÇÃO E LIMPEZA

CHECKLIST: DEFINIÇÃO DO QUE É IMPORTANTE FAZER NA OPERAÇÃO

O GERENTE DE LOJA E SEUS MÚLTIPLOS PAPÉIS NA GESTÃO LUCRATIVA

QUAIS SÃO AS APTIDÕES DE UM BOM GERENTE?

QUAL O MAIOR RESULTADO QUE SE ESPERA DE UM BOM GERENTE?

DICAS DE COMO AUMENTAR VENDAS

DICAS PARA MARKETING DIGITAL

DICAS PARA PROGRAMA DE FIDELIDADE

DICAS DE COMO MELHORAR LUCRO BRUTO

DICAS DE COMO DIMINUIR PERDAS

DICAS PARA DEVOLUÇÕES DOS CLIENTES

DICAS PARA CONTROLAR MOVIMENTAÇÃO DE CAIXA

DICAS DE COMO RACIONALIZAR DESPESAS

QUAL É O PERFIL DE UM BOM EMPRESÁRIO?

BOM EMPRESÁRIO TEM QUE TER FLEXIBILIDADE?

BOM EMPRESÁRIO PRECISA SER UM MESTRE EM NEGOCIAÇÕES?

BOM EMPRESÁRIO TEM QUE TER SEMPRE FOCO NOS CLIENTES?

BOM EMPRESÁRIO PRECISA SER SAFO EM GESTÃO FINANCEIRA?

BOM EMPRESÁRIO PRECISA GERIR O TEMPO E MANTER-SE

ORGANIZADO?

BOM EMPRESÁRIO DEVE TER INTELIGÊNCIA EMOCIONAL?

BOM EMPRESÁRIO PRECISA SER UM VERDADEIRO LÍDER?

BOM EMPRESÁRIO DEVE TER RESILIÊNCIA?

BOM EMPRESÁRIO PRECISA SABER COMO TOMAR BOAS DECISÕES?

BOM EMPRESÁRIO DEVE POSSUIR VISÃO ESTRATÉGICA?

BOM EMPRESÁRIO PRECISA SABER INOVAR?

BOM EMPRESÁRIO DEVE GOSTAR DE FAZER DINHEIRO?

**COMO POSSO ME PREVENIR CONTRA AUTUAÇÕES DA VIGILÂNCIA
SANITÁRIA?**

**COMO POSSO ME PREVENIR DE AUTUAÇÕES DA FISCALIZAÇÃO DE
PESOS E MEDIDAS?**