

CONCEITO DE LBF

Este conceito simplifica a noção de **LUCRO BRUTO**, eliminando considerações de natureza tributária na operação de compra e venda. Remonta “ao fazer contas” que os comerciantes antigos utilizavam, para saber quanto ganhavam na revenda de um produto: “quanto me custou e por quanto eu vendi”?

O “quanto custou” era o valor pago, efetivamente, ao fornecedor. Exemplificando: paguei **R\$ 10,00** e vendi por **R\$ 15,00**. Logo, ganhei **R\$ 5,00** ou **33,33%** sobre o preço de venda.

Vamos enfatizar, neste exemplo, uma diferença marcante: **MARGEM** é o percentual adotado na precificação do produto e **RENTABILIDADE** será o valor do lucro, produzido pelo volume vendido multiplicado pelo ganho unitário menos o valor de compra do volume vendido. Logo, o **LBF** poderá ser expresso em %, informando a margem da rentabilidade, ou em **R\$**, mostrando a rentabilidade bruta em moeda.